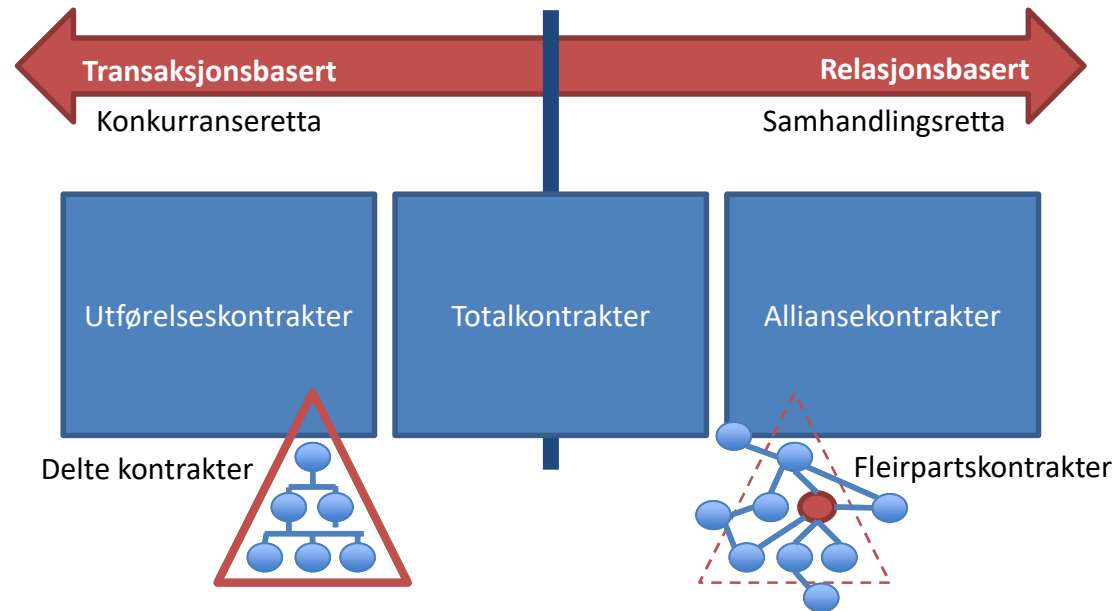
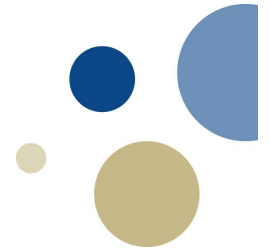


# Begrepsforvirring?

«Hva skiller de ulike metodene BVP, samspill, IPD, TVD (target value design) og andre alliansekontrakter fra hverandre?»

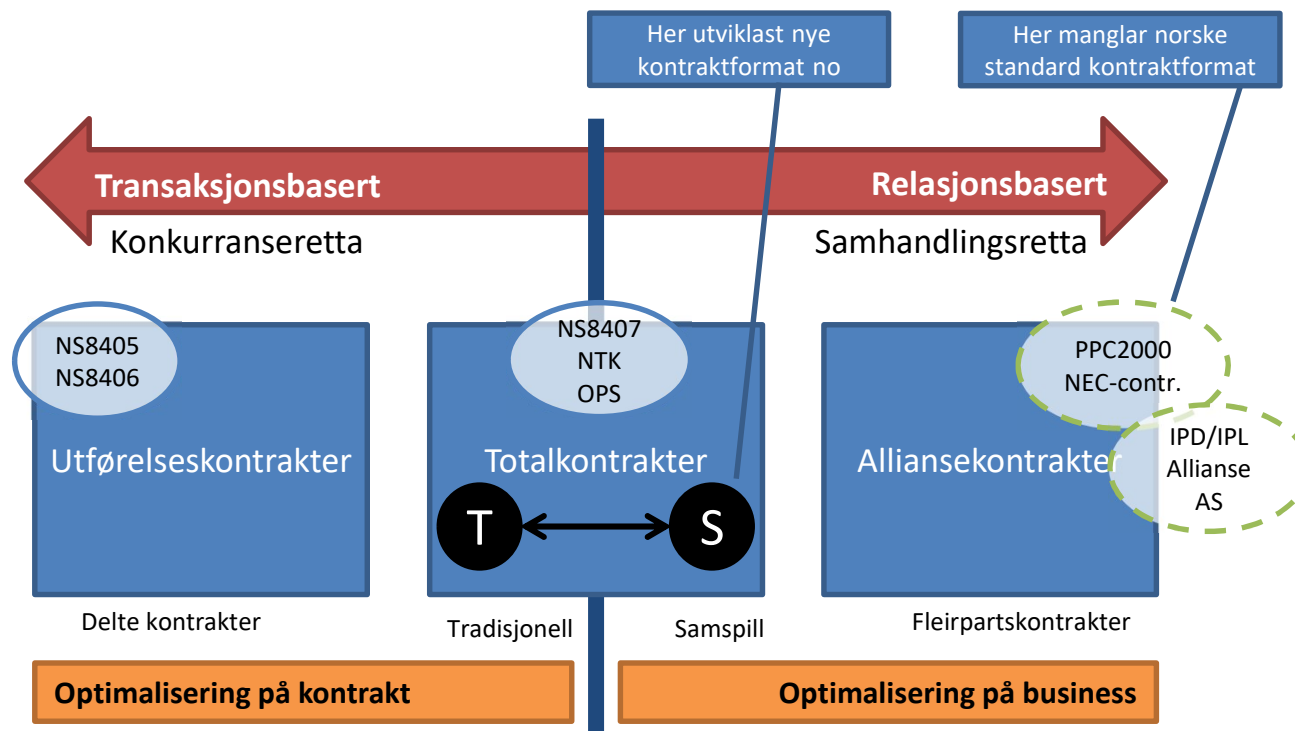
Ole Jonny Klakegg  
Institutt for bygg- og miljøteknikk

# Kontrakttypane vi brukar i dag



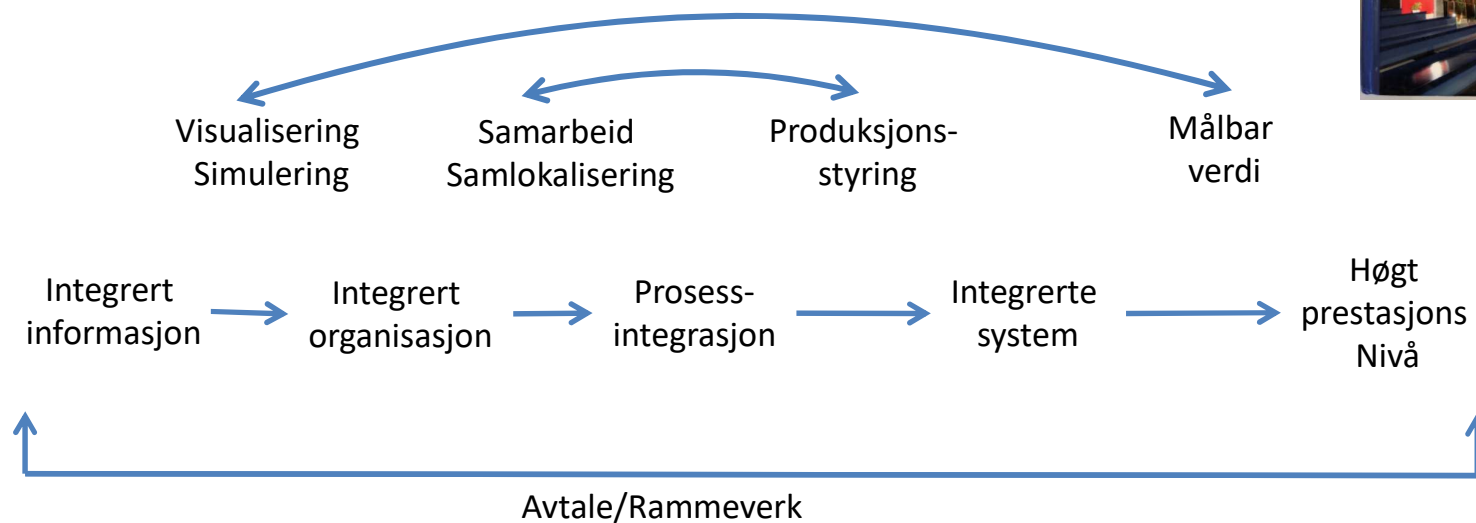
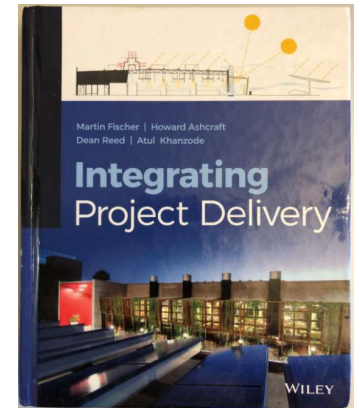
Best Value Approach = «Leverandøren er ekspert» → Kva boks plasserer dette BVA i?

# Kontrakter og samspel



Godt samspel er ein ambisjon som ein bør ha innan alle typar kontrakter

# IPD – Integrated Project Delivery

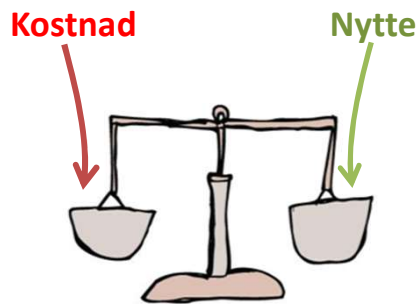


Integrering av alle sider ved prosessen

Kjelde: Fischer et al. (2017) s. 32

# TVD – Target Value Delivery

Målverdistyring/Verdistyrt prosjektutvikling



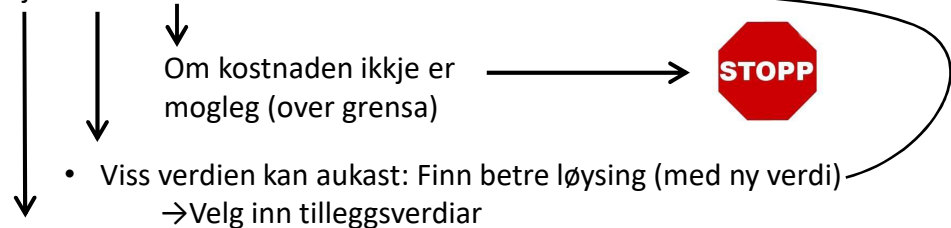
Picture source: <https://newtoncamp.no>

Eit komplekst  
optimaliserings-  
og styringsproblem

Optimalisering av resultatet

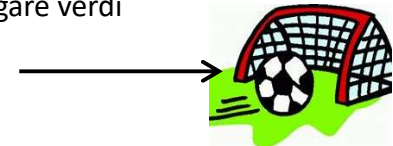
## PROSESS:

- Bestem kva du vil ha (omfang, kapasitet, funksjon etc.)
- Bestem kva det er verd for deg (målt i pengar)
- Sjekk kva du maksimalt har råd til (finansiering)
- Bestem kva du er villig til å investere (sett grense)
- Finn løysing som leverer det du vil ha (med tilhøyrande kostnad og verdi)
- Sjekk verdien mot målet

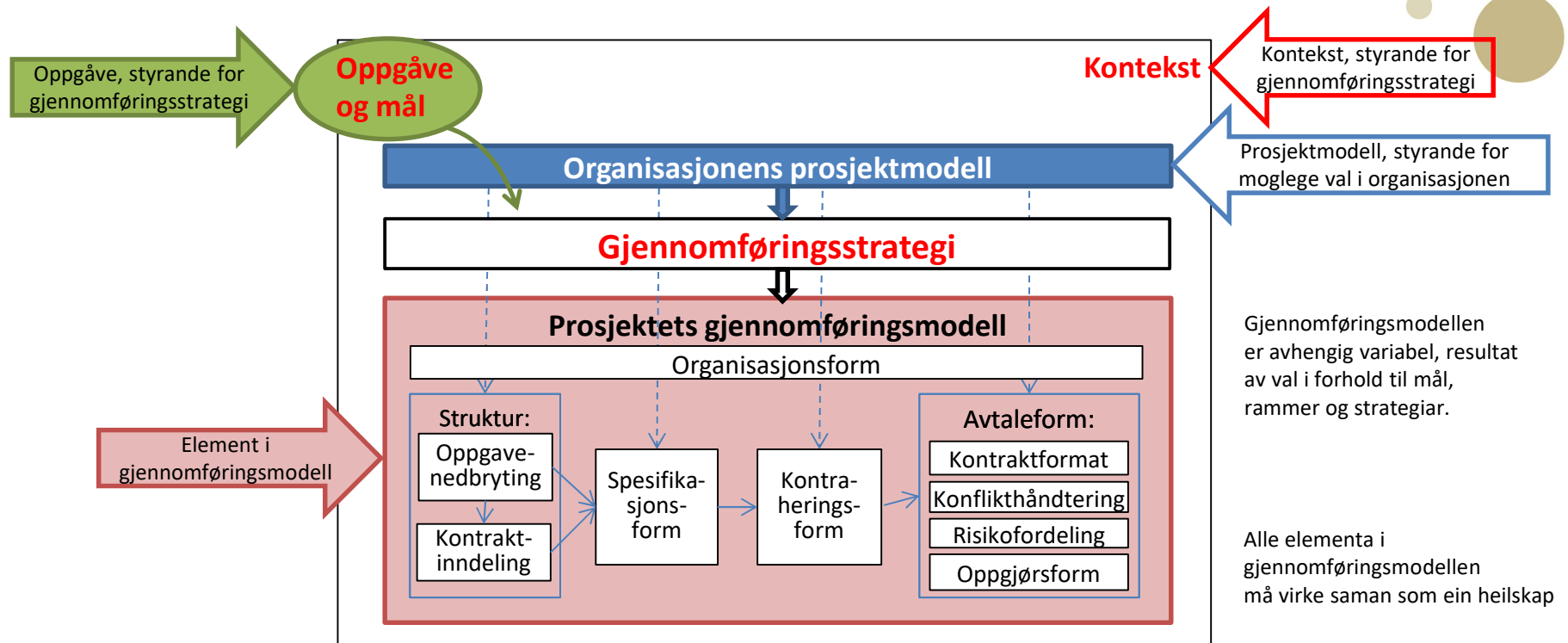


Om det er mogleg å optimalisere innafor grensa

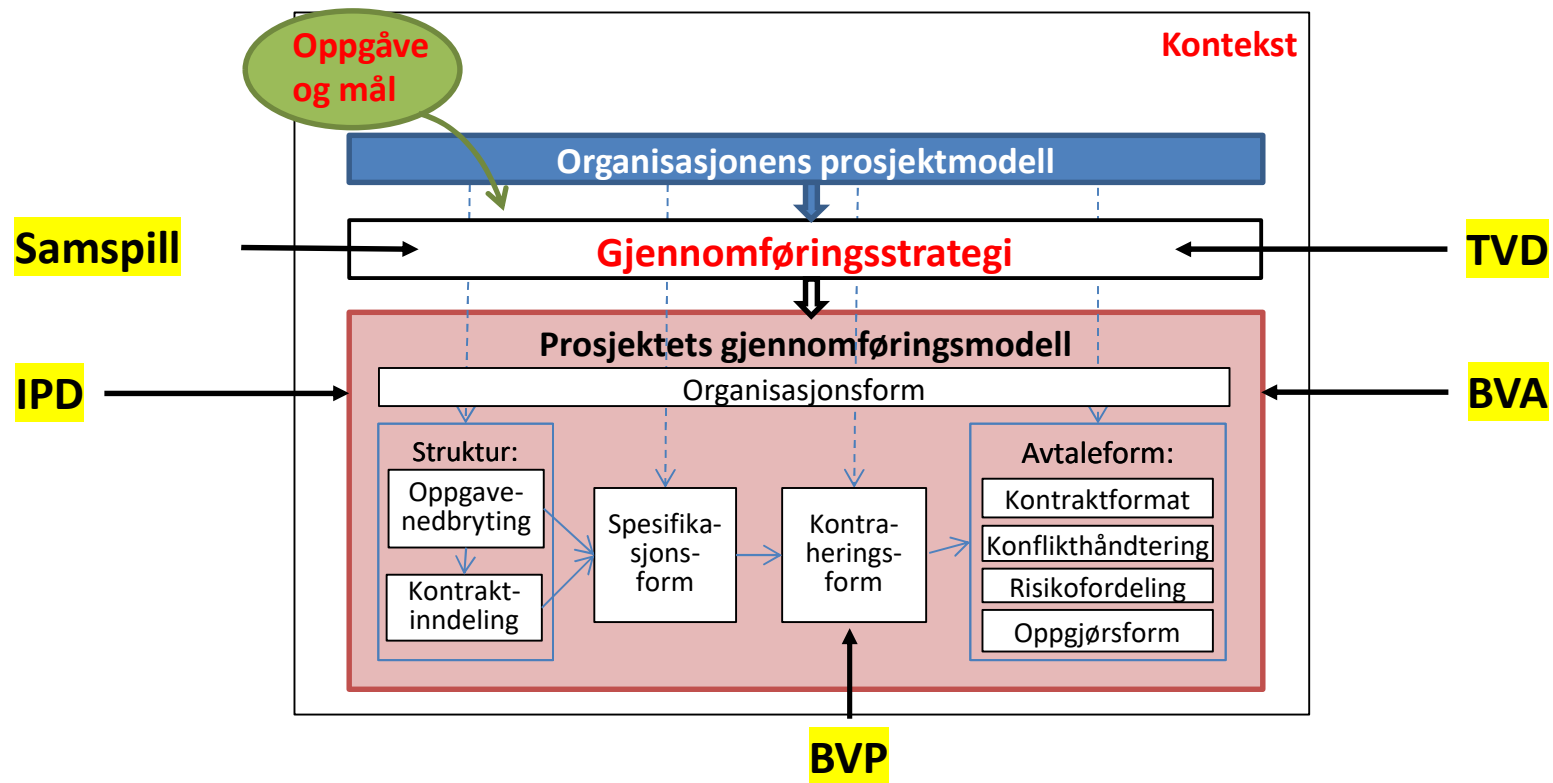
- Leit etter løysingar eller måtar å levere på som har lågare kostnad  
→Fjern element som har liten nytte
- Fortsett til det ikkje er råd å levere høgare verdi
- Bestem løysing og få den levert



# Gjennomføringsmodell for prosjekt



# Plassering av omgrep





# Mindre forvirra no?

[ole.jonny.klakegg@ntnu.no](mailto:ole.jonny.klakegg@ntnu.no)